



Le spécialiste des fêtes enfantines
présente

Son concept
& son réseau

*Faites un pas
dans l'univers de la franchise!*

contact@ribambelle.fr
www.franchise-ribambelle.fr
01 41 93 10 00
8 rue Robert Giraudineau
94300 Vincennes

Document non contractuel

Sommaire

À LA RIBAMBELLE

- Le «plus» de à la Ribambelle 4

LA FRANCHISE

5-6

- Présentation
- Les avantages d'un réseau
- La formation
- Coup d'oeil «côté chiffres»

ILS NOUS ONT FAIT CONFIANCE

7-8

- Un marché florissant
- Le réseau de Franchise

ILS NOUS ONT FAIT CONFIANCE

9

- Témoignages
- Revue de Presse

10



à la Ribambelle

Depuis 1984, à la Ribambelle propose des animations enfantines à domicile ou en entreprise «clé en main.»

Attentif aux attentes des plus grands comme des plus petits, à la Ribambelle met les petits plats dans les grands et propose des formules anniversaires classiques, avec déclinaison sur un thème possible (Pirates, Peter Pan...) en concevant des animations sur mesure auprès des particuliers.

à la Ribambelle organise également des fêtes de Noël en entreprise, pour les enfants des salariés.

La qualité des animations, des costumes et des artistes est sélectionnée avec le plus grand soin pour satisfaire une clientèle toujours plus nombreuse grâce à un excellent bouche à oreille...

Une notoriété construite sur la confiance des clients depuis plus de 25 ans.



Philippe RELIER est un précurseur du concept d'animations enfantines au sein des familles et des entreprises. Il a su, en quelques années et avec succès, être un emblème dans le secteur des services à domicile, pour organiser des événements hors du commun pour nos bambins.

Le «plus» de à la Ribambelle



En plus de proposer des animations pour enfants, à la Ribambelle crée des décorations de ballons pour égayer le lieu de l'évènement grâce à nos animateurs compétents, formés pour cette prestation essentielle pour la réussite d'un évènement!

Qu'il s'agisse d'un appartement ou d'une salle de réception au sein d'une entreprise, notre équipe met tout en oeuvre afin de créer l'univers souhaité.

Cet atout au niveau du savoir-faire de notre enseigne est une réelle marque de professionnalisme et un apport certain sur votre chiffre d'affaire. Tous nos franchisés sont donc formés afin d'entreprendre cette prestation qui sera être un avantage dans votre activité.

Qu'est-ce que la franchise?

La franchise est un échange de Savoir-Faire et de Vouloir-Faire entre un franchiseur qui apporte son expérience et un franchisé, désireux d'entreprendre en toute sérénité. Le franchisé fera alors partie du réseau à la Ribambelle, sur lequel il pourra s'appuyer en toute confiance.

LES AVANTAGES DE LA FRANCHISE

- * Profiter de la notoriété de l'enseigne
- * Profiter d'un savoir-faire déjà existant
- * Exclusivité dans votre secteur
- * Un contact direct avec le franchiseur
- * Possibilité de commencer à domicile
- * Indépendance
- * Forte rémunération
- * Travail au rythme scolaire (4 mois de vacances)
- * Un numéro de téléphone AZUR unique pour toute la France



 N° Azur 0 810 100 501

PRIX D'UN APPEL LOCAL

Zoom sur la LOI DOUBIN

Depuis 1989, la loi Doubin stipule le fait qu'un franchisé doit, avant de s'engager, recevoir un document précontractuel. Celui-ci permet au franchisé d'être rassuré sur le bon fonctionnement de l'entreprise franchiseur. Cette information est fournie avant la signature du contrat, le franchisé aura alors 20 jours pour réfléchir.

Pas de panique... La formation est assurée!

Dans le cadre du contrat de franchise avec à la Ribambelle, vous accéderez à une formation complète.

Celle-ci vous permettra de comprendre le concept et d'acquérir le savoir-faire de notre métier sur deux semaines.

Votre formation achevée, la bible vous sera transmise ainsi que son pack de démarrage pour débiter votre activité de façon opérationnelle.

A travers ce métier, il faudra savoir exploiter vos qualités humaines (générosité, pugnacité) et techniques (commerciales et communication), il faudra faire preuve de dynamisme et mettre en avant votre sens du relationnel.

Cette formation comprend, entre autre:

- La prise en main des formules d'animations proposées
- La mise en situation du travail au quotidien (commandes, prestataires...)
- L'apprentissage aux outils marketing, informatiques et bureautiques
- La gestion des ressources humaines (recrutement, formation...)
- Une information concernant la législation dans le domaine du spectacle
- Un suivi de la stratégie de communication
- Des stages réguliers de formation

Marché & réseau

UN MARCHÉ EN PLEIN BOOM

À la Ribambelle est un précurseur du service à domicile qui vous donne l'opportunité de rejoindre son réseau et de développer le concept près de chez vous.

Aujourd'hui les familles et les entreprises n'hésitent plus à faire confiance à des agences professionnelles et font appel à elles pour organiser leurs événements importants.

De ce fait, le marché du service à domicile est très porteur car il évolue vers cette tendance.

Droits d'entrée (en fonction de la ville) - à partir de :	3000 € HT *
Formation initiale	4000 € HT
Materiel minimum au démarrage	6000 € HT
Surface minimum** (possible à domicile)	15 m2
TOTAL	13 000 € HT
Materiel et logiciels informatiques***	1000 € HT
Budget campagne publicitaire 1ère année	4500 € HT
TOTAL	5500 € HT
Investissement total	18 500 € HT
Redevances Royalties (variable de 300 à 500 €/mois) + pack de com (150 € / mois)	Variable

(*)à partir de 3000 Euro . Attention les secteurs d'Ile-de-france sont à partir de 20 000€euro HT,

(**)Le démarrage de l'activité peut se faire à domicile

(***)En fonction de ce que vous disposez actuellement

Le réseau à la Ribambelle

Après plus de 25 ans de service indétronable en région parisienne, à la Ribambelle a réussi son implantation en Province. En 2009, l'agence de Marseille ouvre ses portes. En Juin 2010, ouverture de l'agence de Casablanca. En Septembre 2010, ouverture de l'agence de Lyon. En 2011, à la Ribambelle s'installe à Montpellier et Beauvais (Oise).

Début 2012, c'est à Tours qu'une autre agence à la ribambelle. Puis Nîmes et enfin c'est le var avec l'agence de Toulon/hyeres. Puis s'ouvrent les agences de Grenoble, Versailles, boulogne et enfin Nancy.

Paris IDF - Versailles - Rambouillet - Boulogne
L'Oise (Beavais...)
Marseille
Le Var (Toulon, Hyeres...)
Lyon
Montpellier
Nîmes
Tours
Nancy
Grenoble
Casablanca (Maroc)

Retrouvez les coordonnées complètes de tous nos franchisés
sur notre site Internet www.franchise-ribambelle.fr

Ils nous ont fait confiance

TÉMOIGNAGES

Isabelle (maman du petit Théo, 8 ans.)

«C'est difficile d'organiser une fête d'anniversaire dans un petit appartement, mais grâce au sens de l'organisation de l'équipe à *la Ribambelle*, j'ai pu profiter pleinement de la fête!»



Françoise (maman de Stessy, 10 ans.)

«Ma fille souhaitait une fête sur le thème de l'imaginaire. Grâce au bouche à oreille à l'école, j'ai appris que à *la Ribambelle* organisait, entre autre, des anniversaires autour de la Fée Clochette. Cela correspondait aux volontés de Stessy sans que je n'aie à m'inquiéter de l'organisation.»



Marianne (maman d'Elise, 11 ans.)

«Je ne savais pas comment occuper 9 filles pour l'anniversaire d'Elise, une amie m'a parlé de à *la Ribambelle* et j'ai tout de suite adhéré au concept en leur confiant l'anniversaire de ma fille!»

Revue de presse

Notre concept vous séduit?
Vous souhaitez rejoindre notre équipe?
Alors remplissez votre candidature au plus vite
et renvoyez-la nous à : contact@ribambelle.fr

ILS PARLENT DE NOUS!

FRANCHISE DIRECTE

easyfranchise

MA
FRANCHISE.COM
La franchise je maîtrise !

Les Echos.fr

Conseil en franchise
Franchise Selection

Observatoire
de la franchise

www.toute-la-franchise.com

AC Franchise

INFOFRANCHISE

Entreprendre
FRANCHISE
Le classement annuel
FRANCHISE
TOP 2009
des meilleures
franchises

POINT
FRANCHISES

AC Franchise

CAPITAL
FRANCHISE

FRANCHISE
MAGAZINE

Les Clés de l'Info
La revue de presse des décideurs

Les Echos de la franchise.com
Créer et développer son entreprise en réseau

Retrouvez tous nos articles sur notre site Internet
www.franchise-ribambelle.fr

À bientôt!

